

Der NAV pro Anteil stieg im Dezember um 2.9%

- Performance seit Jahresbeginn bei 16.9%
- Positive Beitragsleister: Rosen Group und St. Croix Hospice
- Investition in International Schools Partnership (ISP) zur Unterstützung der nächsten Wachstumsphase

Im Dezember erzielte Partners Group Private Markets Evergreen SICAV – Partners Group Private Equity Opportunities („der Fonds“) eine Netto-Performance von +2.9% und wuchs zu einem diversifizierten Portfolio von 24 Investments. Mit einer Performance von 16.9% für 2025 schloss der Fonds das Jahr mit starkem Investment-Momentum ab und tätigte neue Investments in den Sektoren Informationstechnologie, zyklischer Konsum und Gesundheitswesen.

Die Performance des Fonds im Berichtsmonat wurde durch Bewertungsaufwertungen bei den zugrunde liegenden Investments unterstützt, die hauptsächlich auf Direct Positionen in Rosen Group und St. Croix Hospice zurückzuführen waren. Rosen Group trug zur Wertschöpfung durch eine positive finanzielle Entwicklung, eine Erhöhung des angewandten Bewertungsmultiplikators sowie weitere Fortschritte bei der operativen Transformation bei, einschließlich der Einführung digitaler Tools und organisatorischer Upgrades zur Unterstützung der Strategie im datenbasierten Pipeline-Integritätsmanagement. St. Croix Hospice macht Fortschritte gestützt auf sein Erlösmodell und das Wachstum der Plattform; Partners Group arbeitet mit dem Management zusammen, um die organische Expansion zu unterstützen und die Position von St. Croix im fragmentierten US-Hospizmarkt auszubauen, in dem die Nachfrage durch demografische Rückenwinde untermauert wird.

Darüber hinaus unterstützte Partners Group im Berichtszeitraum im Namen ihrer Kunden International Schools Partnership (ISP), eine globale K–12-Schulplattform, die hochwertige Schulen in Märkten mit starker Nachfrage erwirbt und diese durch einen differenzierten Lernansatz weiterentwickelt, der auf akademischen Fortschritt, ganzheitliche Bildung und Kompetenzentwicklung ausgerichtet ist. Die Investition basiert auf der thematischen Überzeugung von Partners Group hinsichtlich des wachsenden globalen Bildungsmarkts sowie auf dem skalierbaren Buy-and-Build-Wachstumsmodell von ISP, das Partners Group seit der Gründung von ISP im Jahr 2013 unterstützt. Partners Group beabsichtigt, die nächste Wachstumsphase von ISP durch weitere Schulakquisitionen, die Einführung proprietärer Technologielösungen sowie fortgesetzte Infrastrukturinvestitionen zu unterstützen, um das Schülererlebnis zu verbessern und die Kapazität zu erweitern.

Mit Blick nach vorn erwartet der Fonds, dass die Renditen stärker durch disziplinierte Titelselektion als durch breite Markttrends getrieben werden. Das Portfolio wird so aufgebaut, dass es Wertschöpfung durch selektive Einstiegspreise und proaktives Eigentümerhandeln unterstützt.

Dieser Fonds könnte in Zukunft Auszahlungen einschränken.

WICHTIGE INFORMATION: Wir möchten die Anleger daran erinnern, dass die Rückgabe ihrer Anteile an dem Fonds bestimmten Einschränkungen unterliegt, die in den Gründungsdokumenten des Fonds festgelegt sind. Rückgaben unterliegen in der Regel einem maximalen Betrag pro Handelstag, der als Prozentsatz des Nettoinventarwerts (NAV) ausgedrückt wird. Diese Prozentsätze können weiter gesenkt werden (begrenzt auf maximal 2 aufeinanderfolgende Jahre), wenn dies im besten Interesse des Fonds erachtet wird. Unter bestimmten Umständen können Rückgaben auch ausgesetzt werden.

Kennzahlen

in USD	30.11.2025	31.12.2025	YTD
NAV pro Anteil	1'319.17	1'356.87	16.9%
Gesamtes Fondsvolumen (in Millionen)	134.15	174.35	
Performance (seit Auflegung)	31.9%	35.7%	
Annualisierte Volatilität	3.8%	3.8%	

Netto-Performance seit Auflegung

in %	2024	2025	seit Auflage kumm.	seit Auflage p.a.
PG PME PEO I USD ACC	16.1	16.9	35.7	19.0

Die fünf grössten Investitionen

Investition	Regionaler Fokus	Branchen	% des NAV
St. Croix Hospice	Nordamerika	Gesundheitswesen	7.2%
Rosen Group	Westeuropa	Industrie	7.2%
Velvet Care	Rest der Welt	Basiskonsumgüter	6.8%
Project Trio	Westeuropa	Andere	6.5%
Project Smile	Westeuropa	Gesundheitswesen	6.2%

Weitere Einblicke

Unser differenzierter Ansatz zur Wertschöpfung

Erfahren Sie, wie Partners Group Portfoliounternehmen mithilfe eines Value-Creation-Playbooks transformiert. In diesem Video teilt Lindsay Luth, COO für Private Equity, Einblicke in unseren praxisnahen Ansatz zur Förderung von Wachstum und operativer Exzellenz.



Dave Layton spricht über Evergreens bei Bloomberg

Unser CEO erklärt, wie Private-Markets-Evergreens den Anlegern zunehmende Flexibilität bieten, aber dennoch als langfristige Investition betrachtet werden müssen.



"Investing at High Altitude"

Die Märkte gehen 2026 nahe historischer Höchststände an, und die Politik könnte erneut Rückenwind für das Wachstum liefern. Anastasia Amoroso erläutert unsere Perspektive zum Umgang von Chancen und Herausforderungen im neuen Jahr – entdecken Sie unseren vollständigen Private Markets Outlook 2026.



Monatliche Nettoperformance

	Jan	Feb	Mär	Apr	Mai	Jun	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez	Jahr
2024				1.7%	1.3%	2.7%	0.6%	1.6%	0.2%	2.4%	2.7%	1.9%	16.1%
2025	0.8%	2.9%	1.1%	-1.5%	1.4%	2.3%	0.8%	1.2%	2.8%	0.7%	0.5%	2.9%	16.9%

PARTNERS GROUP PRIVATE MARKETS EVERGREEN SICAV- PG PRIVATE EQUITY OPPORTUNITIES



Monatsbericht per 31. Dezember 2025. Dies ist eine Marketingmitteilung.

Partners Group Private Equity Opportunities ist ein Teilfonds der Dachstruktur Partners Group Private Markets Evergreen SICAV, einem in Luxemburg ansässigen alternativen Investmentfonds, der als SICAV Teil II organisiert ist. Der Teilfonds strebt an, attraktive risikoadjustierte Renditen durch Investitionen in ein breit diversifiziertes Portfolio von Private-Equity-Anlagen zu erzielen. Er beabsichtigt, sich auf Private-Equity-Direkt- und Sekundärinvestitionen zu konzentrieren, mit Schwerpunkt auf operativen Vermögenswerten, die einen starken Kapitalschutz bieten und von denen Partners Group glaubt, dass sie Potenzial für betriebliche Verbesserungen und Plattformaufbau bieten. Seine Rechtsstruktur ermöglicht es Anlegern, monatlich Anteile zu zeichnen und vierteljährlich zurückzugeben, wodurch lange Sperrfristen vermieden werden.

Investor Relations

Bhawna Sharma

ggpmsicav@partnersgroup.com

Alternative Investment Fund Manager

Partners Group (Luxembourg) S.A.

35D, avenue J.F. Kennedy

L-1855 Luxemburg

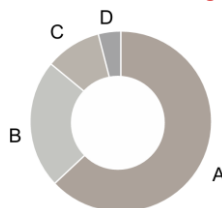
Grossherzogtum Luxemburg

+352 27 48 28 1

www.partnersgroup.com

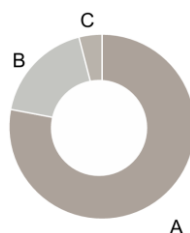
Portfoliozusammensetzung

Investitionen nach geografischem Fokus



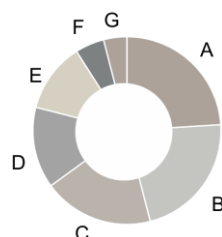
A Europa	63%
B Nordamerika	23%
C Rest der Welt	10%
D Asien-Pazifik	4%

Investitionen nach Art der Beteiligung



A Direct	78%
B Sekundärinvestition	18%
C Primärinvestition	4%

Investitionen nach Branchen



A Gesundheitswesen	24%
B Zyklische Konsumgüter	22%
C Industrie	19%
D Andere	14%
E Basiskonsumgüter	12%
F Informationstechnologie	5%
G Finanzwesen	4%

Zusätzliche AIFMD Risikohinweise

Verschuldung basierend auf Commitment-Methode	124.0%
Verschuldung basierend auf Brutto-Methode	101.0%
Prozentsatz der Vermögenswerte, die aufgrund ihrer illiquiden Natur besonderen Regelungen unterliegen	0.0%

Informationen zu Anteilsklassen

Anteilsklassen	ISIN	Erstausgabedatum	NAV pro Anteil	MTD	YTD	2024	seit Auflage kumm.	seit Auflage p.a.
EB-PR-EUR-H-ACC (closed)	LU2762282007	31.08.2024	1'224.23	2.5%	13.7%	7.7%	22.4%	17.5%
I-EUR-H-ACC (open)	LU2716886366	31.12.2024	1'138.29	2.5%	13.8%	-	13.8%	13.8%
I-USD (open)	LU2716886440	31.03.2024	1'356.87	2.9%	16.9%	16.1%	35.7%	19.0%
PC-EUR-H-ACC (open)	LU2716886796	31.05.2025	1'101.33	2.5%	10.1%	-	10.1%	n.m.
PR-EUR-H-ACC (open)	LU2716887091	31.01.2025	1'126.03	2.5%	12.6%	-	12.6%	13.9%
SE-EUR-H-ACC (open)	LU2922618454	31.07.2025	1'069.19	2.5%	6.9%	-	6.9%	n.m.

Die frühere Wertentwicklung ist kein zuverlässiger Indikator für zukünftige Ergebnisse. Quelle: Partners Group.

Dies ist eine Marketingkommunikation. Bitte lesen Sie den Verkaufsprospekt des AIF und gegebenenfalls das BIB, bevor Sie eine endgültige Anlageentscheidung treffen.

Kennzahlen PG PME SICAV-PG PEO I (USD): Die Performancezahlen verstehen sich netto nach sämtlichen Gebühren. **Nettoperformance seit Auflegung** indexiert auf 100. Seit Auflegung der I USD-Anteilsklasse am 31. März 2024. Die Ergebnisse basieren auf monatlichen Bewertungen. **Die fünf größten Investitionen** basieren auf der Portfoliozusammensetzung des Fonds; diese können Bewertungsanpassungen beinhalten, die nach dem effektiven NAV-Bewertungstag vorgenommen wurden. Historische Ergebnisse sind nicht aussagekräftig für die zukünftige Entwicklung. Es gibt keine Garantie, dass ähnliche Investitionen getätigt werden. **Monatliche Nettoperformance** PG PME SICAV-PGPEO I (USD): Historische Ergebnisse sind nicht aussagekräftig für die zukünftige Entwicklung. Es gibt keine Garantie, dass ähnliche Investitionen getätigt werden oder ähnliche Ergebnisse erzielt werden. Nur zu Illustrationszwecken. Die Portfoliozusammensetzung basiert auf dem Gesamtwert der Investitionen und schließt die Barmittel des Fonds aus. **Zusätzliche AIFMD-Risikoangaben:** Die Hebelwirkung nach der Bruttomethode beinhaltet den Nominalwert der für Absicherungszwecke verwendeten Devisentermingeschäfte.

Dieses Dokument ist nicht als Anlagewerbung oder Verkaufsprospekt gedacht. Unter keinen Umständen sollen die darin enthaltenen Informationen als Aufforderung, Angebot oder Empfehlung zum Erwerb oder Verkauf des hier beschriebenen Produkts oder sonstigen Beteiligungen verwendet oder angesehen werden. Dieser Bericht wurde unter Verwendung von Finanzdaten erstellt, die den Büchern und sonstigen Aufzeichnungen des Unternehmens per Berichtsdatum entnommen wurden. Wir sind von der Richtigkeit der Daten überzeugt, sie wurden jedoch nicht von Dritten geprüft. In diesem Bericht wird die bisherige Performance beschrieben, die nicht unbedingt ein Indikator für künftige Ergebnisse sein muss. Sämtliche dargestellten Grafiken, welche die Komposition eines Portfolios zeigen, dienen lediglich als Richtlinie, können von tatsächlichen Allokationen erheblich abweichen und sollen in keinem Fall als alleinige Grundlage für die Zusammenstellung eines Portfolios genutzt werden. Jegliche Haftung des Unternehmens für Handlungen, die auf der Grundlage der zur Verfügung gestellten Informationen vorgenommen werden, ist ausgeschlossen. Bitte konsultieren Sie die offiziellen Zeichnungsunterlagen für eine komplette Übersicht der Konditionen. Es gibt keine Garantie, dass die Zielrenditen erreicht werden. Bitte beachten Sie, dass sich das Portfolio derzeit in der Aufbauphase befindet und die aktuelle Allokation möglicherweise nicht das langfristige Anlageziel und die Anlagestrategie repräsentiert.

Schweizer Vertreter und Zahlstelle

Partners Group AG hat die UBS Switzerland AG (Bahnhofstrasse 45, 8001 Zürich, Schweiz) als Schweizer Zahlstelle des Partners Group Private Markets Evergreen SICAV bestellt, und der Alternative Investment Fund Manager hat UBS Fund Management (Schweiz) AG (Aeschenvorstadt 1, CH-4051 Basel, Schweiz) als seinen Schweizer Vertreter bestimmt gemäss Art. 120 Abs. 2 lit. d und Abs. 4 des Schweizer Bundesgesetzes über die kollektive Kapitalanlagen.